

出外訪人追求信息

傳福音接觸人的方法要有彈性 (二)

讀經：路十 1~2

『主又選立另外七十個人，差遣他們兩個兩個的，在祂前面往自己要到的各城各地去。就對他們說，莊稼固多，工人卻少；所以要祈求莊稼的主，催趕工人收割祂的莊稼。』

傳福音接觸人的不同方法 (二)

探訪朋友、同事、同學

我們也必須探訪我們的朋友、同事、同學。每個人都有朋友、同事或同學。你如果是教書的，所有的教職員都是你的同事。你若是學生，你就有許多同學。首先我們應當與同事或同學之間，建立起良好的感覺。然後我們可以與他們談到基督，並約好時間去探訪他們。我們可以請求他們給我們時間，與他們談話。他們可能想要躲開，但如果我們一直的要求，他們最後會給我們時間去探訪。當你去探訪時，最好帶一位聖徒同去。

打電話約定時間

我們都必須學習有智慧的使用電話。電話非常有用。今天有些使用電話的推銷員，每年可以賺一百多萬美元。他們一個又一個，一直的打電話給人。我們可以用電話與人約定時間，與他們談論基督。我們甚至可以用電話簿打電話給人。只要挑一個名字，打電話給他，說，『先生，我從電話簿上知道你的名字。我是基督徒，我愛主耶穌，願意花一點時間和你談談。』多數人會拒絕，但可能一百人中有三人願意接受。你就可以探訪這三人。

幾乎每一天我的信箱都裝滿了商業廣告。這使我很討厭，我把牠們都扔掉。有一天我問說，『為甚麼這些商號浪費錢印發這些東西？』後來我發現，他們只要有百分之一的回應，就

不會賠錢。通常他們得到百分之三的回應而賺錢。我們不該期望每一家都會有平安之子。事實上，多數的門裏都是狼。(路十 3。) 在一個晚上我們叩二十五個門，可能遇見的都是拒絕我們的狼。這發生在許多聖徒身上，但是當他們到了最後一個門，進去就找到了平安之子。我們不知道甚麼時候會找到平安之子。我們可能一百零四週都得不著一人。但再過一天可能就找到一個平安之子。我們必須簡單的操練堅持、忍耐和信心。我不信一個人不斷的、定期的、五十二週，週週出去，卻釣不著一條魚。你若是持續的作，必定能得著。耶和華見證人會與摩門教無法與許多人約定時間，因為他們的名聲不好。沒有多少人願意同他們約定見面。但我們不同，我們是基督徒。我們可以打電話給人，並且告訴他們：『我不是摩門教徒，也不是耶和華見證會的人。我是基督徒，我愛主。』有些人必定會正面的回答你；這會打開一些門。

藉著買東西與人約定時間

倘若一位弟兄到文具店買文具，店裏沒有別的顧客，他可以買一些東西，當然，店員會很高興。你不應當失去這個與人談話的機會。你若有一張卡片印著你的姓名、住址、電話號碼、和一些話，指明你是真基督徒，這可能也很好。有了這樣的機會，你就可以給他一張卡片，說，『我願意和你花幾分鐘談談基督。』不要談太多，因為這是他作生意的時間。兩分鐘就穀了。然後說，『我可以來看你麼？』這是藉著買東西與人約定時間。你如果要買三樣東西，不要在一家店舖買全部三樣東西。在這一家店買一樣東西，然後到下一家店，想法子再與人約定時間。你的採購是釣餌。姊妹們必須考慮她們每個月要買多少東西。如此我們就有許多機會對人講說基督。

這些人在這裏，都是為著我們。你可能無意買甚麼，但是當你看見一個店員站在那裏無事可作，你可以花幾塊錢買一雙襪子。你可以買這樣東西，好打開他的心門。這一定是值得的，我們在這裏乃是為著基督。並且你可以買這雙襪子，尺寸適合這個店員。你買了這雙襪子之後，可以說，『先生，我的目的不是要買襪子，乃是要傳基督給你。我願意把這雙襪子送給你作禮物。』這看來似乎很奇怪，但能激起人的興趣，使我們能接觸他們，向他們傳福音。

我們需要節省一些時間，好出去接觸人。我們無論用甚麼方法去，都必須禱告：『主阿，把最好的平安之子差來給我。』我們必須信主

會答應這個禱告。並且我們若禱告，主會給我們許多不同的方法接觸人，我們不該太墨守成規。我們必須運用智慧。當姊妹們去美容院，她們必須有目的而去。她們甚至應當更經常的去，目的為要與人談論。這樣，在美容院工作的人就會向這些姊妹敞開門。藉著這個方法，你能使一些門向著你親切的敞開。人是為著神的定旨而造的，只要我們能接觸他們，他們就會得救；但不要期望作快的工作。我們必須逐漸的，忍耐的去接觸人。我們若每週向著主是忠信的，我們相信每年至少會帶給主兩個人。我們每人都能作得到。這全在乎我們的勞苦、持續、堅忍、並忍耐。（摘自《神命定之路的操練與實行》82~86頁）

補 846 黎明的光

G 大調

4/4

跟隨我主走一程， 向上去得獎賞，
正直愛主過一生， 如同黎明的光；
揮別世途和都城， 選這光明一程，
投身開展行列中， 作主爭戰弟兄。
一步邁開又一步， 走出主恢復前途，
見牠日日更輝煌， 直到普照四方。